



Bild: Büroräume am Standort Chemnitz

Business Development Representative (m/w/d)

Autodesk Construction Cloud & digitale Transformation in AEC
Gestalten Sie mit uns die Zukunft des digitalen Bauens – bei NTI Deutschland!

Am Standort Chemnitz | Vollzeit

NTI Deutschland ist Teil der NTI-Gruppe, Europas größtem Autodesk Platinum Partner. An zehn Standorten unterstützen wir Unternehmen in Bau, Industrie und Infrastruktur mit digitalen Lösungen rund um CAD, CAM, BIM, GIS und PDM/PLM. Unser Fokus liegt auf individueller Beratung, Schulung und nachhaltiger Kundenbetreuung. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten die Digitalisierung in Bau, Design und Fertigung aktiv mit.

Als Business Development Representative sind Sie Teil eines engagierten Vertriebsteams, das nicht nur Software verkauft, sondern aktiv zur digitalen Transformation in der Bauindustrie beiträgt. Als strategischer Partner von Autodesk begleiten wir Unternehmen auf ihrem Weg in die digitale Zukunft – mit Fokus auf der Autodesk Construction Cloud (ACC) und ganzheitlicher Prozessberatung. Sie verbinden Marktverständnis, Strategie und Kundenorientierung mit Begeisterung für moderne Technologien.

Ihre Aufgaben:

- Sie identifizieren und gewinnen Neukund:innen und entwickeln bestehende Accounts in der Bau-, Planungs- und Fertigungsindustrie.
- Sie analysieren die Herausforderungen Ihrer Zielgruppen und präsentieren praxisnahe Lösungen auf Basis der Autodesk Construction Cloud.
- Sie positionieren NTI als Umsetzungs- und Beratungspartner und gestalten gemeinsam mit dem Consulting-Team individuelle Angebote.
- Enge Zusammenarbeit mit Autodesk zusammen und Vertretung der NTI bei Veranstaltungen, Demos und Kundenreisen – z. B. nach Barcelona.
- Platzierung von digitalen Lösungen mit Überzeugungskraft und Systematik – auch in traditionell geprägten Branchen

Ihr Profil:

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im SaaS-, Tech- oder AEC-Umfeld
- Gespür für Prozesse in Planung, Bau oder Fertigung – technisches Know-how ist von Vorteil, aber kein Muss
- Strategisches Vertriebsverständnis und Begeisterung für digitale Geschäftsmodelle
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Teamgeist
- Sehr gute Deutschkenntnisse (C2-Niveau) und gute Englischkenntnisse
- Wohnsitz in Deutschland (erforderlich für Reisen zu Kundenterminen, Veranstaltungen und Messen).

Warum NTI? Bei NTI Deutschland erwartet Sie ein offenes, kollegiales Arbeitsklima in einem qualifizierten, motivierten und dynamischen Team. Gemeinsam schaffen wir ein Umfeld, das unseren nachhaltigen Erfolg möglich macht – durch Vertrauen, Gestaltungsfreiheit und Verantwortung im Arbeitsalltag. Für uns bedeutet Fairness, dass berufliche und persönliche Entwicklung Hand in Hand mit dem Unternehmenserfolg gehen. Wertschätzung zeigen wir nicht nur im täglichen Miteinander, sondern auch durch attraktive Arbeitgeberleistungen, die Ihr Engagement belohnen.

Interesse? Jetzt sind Sie dran!

Sie möchten mit uns gemeinsam Innovation im AEC-Markt vorantreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Noch nicht sicher, ob es passt? Melden Sie sich gerne für ein unverbindliches Kennenlerngespräch – wir freuen uns auf den Austausch.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin) als PDF an Herrn Heiko Schönefeld personal-de@nti-group.com