



Bild: Büroräume am Standort Chemnitz

Wir suchen Verstärkung für unser Team:

## Key Account Manager (CAD/PDM) (m/w/d)

in NRW - Vollzeit - 100% MobileOffice / 1 x wöchentlich im Office Gütersloh

Die NTI Gruppe ist Europas größter Autodesk-Partner und führender Anbieter von digitalen Lösungen für die Bau-, Design- und Fertigungsindustrie. Wir decken die Bedürfnisse zahlreicher Unternehmen nach CAD, CAM, GIS, Datenmanagement und BIM ab – von der Beratung und Bedarfsanalyse über Hard- und Software bis hin zu Schulung, Wartung und Support. Die NTI Gruppe verfügt über Niederlassungen in Dänemark, Finnland, Frankreich, Irland, Island, Italien, den Niederlanden, Norwegen, Spanien, Schweden, UK und Deutschland. In Deutschland sind wir ein starkes Team, das aus über 110 Fachleuten besteht und meistern täglich spannende Herausforderungen mit unseren innovativen Lösungen. Werden auch Sie Bestandteil unserer großen Familie!

### Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Beratung zu unseren Produkten und Dienstleistungen
- Positionierung von bereichsübergreifenden Lösungen, Add-On Produkten insbesondere Prozess relevante Leistungen wie Analysen und Workshops
- Betreuung und strategische Kundenentwicklung inkl. umfassender Kundenbetreuung für die Key Accounts
- Identifizierung der Kundenbedürfnisse, resultierende Angebote erstellen, nachfassen und Aufträge abschließen
- Ausarbeitung von individuellen Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit unseren erfahrenen Consultants
- Verantwortlichkeit in der Projektumsetzung & Koordination
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit und langfristigen Kundenbeziehungen, Kunden zu Referenzen ausbauen
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten und Events

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Erfahrungen im Autodesk-Umfeld (CAD / PDM / PLM / CAM) sind von Vorteil
- Analytische und strategische Fähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung, unternehmerisches Denken und Teamfähigkeit
- Exzellente Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Kommunikationsstärke, Kreativität und Verhandlungsgeschick in einer internationalen Matrixorganisation

Wir bieten Ihnen ein angenehmes und offenes Arbeitsklima an und Sie werden Teil eines qualifizierten, motivierten und dynamischen Teams. Unsere besonderen Arbeitgeberleistungen sorgen dafür, dass sich Ihr Einsatz bei NTI Deutschland lohnt. Wir formen Ihre individuelle Karriere und bieten Personalentwicklung mit System in Ihrer Experten-, Projektleiter- oder Führungskarriere. Für unseren Erfolg gestalten wir uns gemeinsam das richtige Arbeitsumfeld. Vertrauen zeigen wir, indem wir uns gegenseitig große Freiräume in der täglichen Arbeit geben. Fairness bedeutet bei NTI Deutschland, dass der Unternehmenserfolg mit der erfolgreichen beruflichen und persönlichen Entwicklung einhergehen muss. Und Wertschätzung heißt bei NTI Deutschland, dass sich Einsatz auch in besonderen Arbeitgeberleistungen auszahlt.

### INTERESSE?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin als PDF an Herrn Jörg Pazdyka.

[personal-de@nti.biz](mailto:personal-de@nti.biz)