

Bild: Büroräume am  
Standort Chemnitz

## Key Account Manager (CAD/PDM) (m/w/d)

Werden Sie Teil der digitalen Zukunft im Industriebereich – bei NTI Deutschland!  
In der Region NRW (Remote) | Vollzeit

NTI Deutschland ist Teil der NTI-Gruppe, Europas größtem Autodesk Platinum Partner. An zehn Standorten unterstützen wir Unternehmen in Bau, Industrie und Infrastruktur mit digitalen Lösungen rund um CAD, CAM, BIM, GIS und PDM/PLM. Unser Fokus liegt auf individueller Beratung, Schulung und nachhaltiger Kundenbetreuung. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten die Digitalisierung in Bau, Design und Fertigung aktiv mit.

Als Key-Account Manager:in sind Sie Teil eines engagierten Vertriebsteams, das nicht nur Software verkauft, sondern aktiv zur digitalen Transformation in der Konstruktions- und Fertigungsindustrie beiträgt. Sie verbinden Marktverständnis, Strategie und Kundenorientierung mit Begeisterung für moderne Technologien.

### Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Beratung zu unseren Produkten und Dienstleistungen
- Positionierung von bereichsübergreifenden Lösungen, Add-On Produkten insbesondere Prozess relevante Leistungen wie Analysen und Workshops
- Betreuung und strategische Kundenentwicklung inkl. umfassender Kundenbetreuung für die Key Accounts
- Identifizierung der Kundenbedürfnisse, resultierende Angebote erstellen, nachfassen und Aufträge abschließen
- Ausarbeitung von individuellen Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit unseren erfahrenen Consultants
- Verantwortlichkeit in der Projektumsetzung & -koordination
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit und langfristigen Kundenbeziehungen, Kunden zu Referenzen ausbauen
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten und Events

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Leidenschaft für den Vertrieb
- Erfahrungen im Autodesk-Umfeld (CAD / PDM / PLM / CAM) sind von Vorteil
- Analytische Fähigkeiten und strategische Denkweise, um Kunden nachhaltig zu betreuen
- Hohe Kundenorientierung, Teamfähigkeit und Freude daran, gemeinsam mit anderen erfolgreich zu sein
- Exzellente Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Kommunikationsstärke, Kreativität und Verhandlungsgeschick in einer internationalen Matrixorganisation

**Warum NTI?** Bei NTI Deutschland erwartet Sie ein offenes, kollegiales Arbeitsklima in einem qualifizierten, motivierten und dynamischen Team. Gemeinsam schaffen wir ein Umfeld, das unseren nachhaltigen Erfolg möglich macht – durch Vertrauen, Gestaltungsfreiheit und Verantwortung im Arbeitsalltag. Für uns bedeutet Fairness, dass berufliche und persönliche Entwicklung Hand in Hand mit dem Unternehmenserfolg gehen. Wertschätzung zeigen wir nicht nur im täglichen Miteinander, sondern auch durch attraktive Arbeitgeberleistungen, die Ihr Engagement belohnen.

### Interesse? Jetzt sind Sie dran!

Sie möchten mit uns gemeinsam Innovation im D&M-Markt vorantreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Noch nicht sicher, ob es passt? Melden Sie sich gerne für ein unverbindliches Kennenlerngespräch – wir freuen uns auf den Austausch.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin) als PDF an Herrn Heiko Schönefeld [✉ personal-de@nti-group.com](mailto:personal-de@nti-group.com)